

MULTI COMPETENCES POUR UN POSTE DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

56 ans et 30 d'expérience

COMMERCIALES

- Gérer la relation clients
- Identifier les besoins clients
- Gérer les appels d'offres
- Atteindre les objectifs fixés

MANAGERIALES

- Encadrer
- Fédérer
- Motiver
- Développer les talents
- Donner du sens

ANDRAGOGIQUES

- Evaluer et mettre en place un contenu de formation
- Concevoir les supports pédagogiques
- Animer des sessions de formation

DIPLÔMES ET FORMATIONS

- TITRE FORMATEURS POUR ADULTES (2009)
- Diverses formations, commerce, management et RH
- Agrégée en développement infantile et relations humaines
- BTS TSC

INFORMATIQUE

- WORD
- EXCEL
- POWER POINT
- ACCESS
- AS 400

EXPERIENCES

Depuis 2010

- Formatrice indépendante en communication, techniques de négociations et relations clients, management
AFT IFTIM – AFPA - SUP FORMATION – INTERMARCHE -GEFCO – SWICK ROELL CAAP EURO (Maroc)...

De 2000 à 2009

- Responsable commerciale AGRO-ALIMENTAIRE RHD Grand Est – RAULT – PROàPRO – SAM

De 1996 à 1999

- Directeur d'un service d'aide à domicile
Création du service encadrement 48 personnes

De 1994 à 1996

- Gérante restaurant à CARNAC
Cuisine mexicaine 110 couverts

De 1982 à 1993

- Directeur adjoint Parc des Expositions de NANCY – Organisation manifestations (30.000 m2 d'expo)

CENTRES D'INTERÊTS

Photos, scrabble, tir à l'arc, cuisine, bricolage, jardinage, cinéma, balade en forêt...

Séjours dans différents pays à rencontre des cultures.

QUALITES

- Autonome
- Intègre
- Esprit d'équipe
- Méthodique
- Loyale
- Déterminée

3 chemin du Cruvelier – 13420 GEMENOS
PERMIS B et véhicule